

Statut
apprenti

BTS MCO

Management Commercial Opérationnel

Découvrez l'esprit MFR



Devenir Manager dans les métiers
du Commerce avec l'aide des
nouvelles technologies

Les + de la MFR :

- internat
- suivi individualisé
- travaux pratiques sur le site
- pédagogie par projet en relation avec le territoire



Cursus de formation

Une offre de parcours en 2 ans sous statut apprentissage.

La formation débouche sur un diplôme :

- Le BTS MCO validé en CCF (Contrôle en Cours de Formation) et épreuves terminales en fin de deuxième année.

Conditions d'accès à la formation :

Peuvent être admis en 1^{ère} année les élèves :

- titulaire d'un baccalauréat
- avec obtention d'un contrat d'apprentissage
- admission sur dossier et entretien avec le responsable de formation

Peuvent être admis en classe de deuxième année les élèves :

- d'une première année de BTS MCO
- avec obtention d'un contrat d'apprentissage
- titulaire d'un BTS sur dérogation

Admission sur dossier et entretien avec le responsable de formation

Délai maximum d'accès à la formation : 3 mois après la date de rentrée

Nous consulter pour toute demande de dérogation particulière

Objectifs de la formation sur le cycle BTS:

- **1^{ère} année**
 - Intégration en milieu professionnel, découverte des activités de management et de gestion opérationnelle : 26 semaines en entreprise et 21 semaines à la MFR.
 - Acquisition des capacités professionnelles relatives aux métiers de la vente, de la gestion et du management.
 - Etudes concrètes sur le terrain (enquêtes, études de marché,...) selon les demandes de nos partenaires.
- Module d'entrepreneuriat.

- **2^{ème} année**

- Approfondissement des activités de management, de gestion opérationnelle : environ 28 semaines en entreprise et 19 semaines à la MFR.
- Développement des compétences : Animer l'offre commerciale, relationnel client à l'aide des Technologies de l'Information et de la Communication.
- Module d'entrepreneuriat.
- Contrôles en Cours de Formation (CCF).
- Préparation aux épreuves terminales.

Les enseignements du cycle BTS :

Domaines généraux	Domaines techniques
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Culture générale et expression ✓ Anglais ✓ Culture économique juridique et managériale 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Développement de la relation client et vente conseil ✓ Animation et dynamisation de l'offre commerciale ✓ Gestion opérationnelle ✓ Management de l'équipe commerciale

Compétences, capacités professionnelles attendues :

- ✓ Relation client et vente conseil
- ✓ Animer et dynamiser l'offre
 - ✓ Gestion opérationnelle
- ✓ Management de l'équipe
 - ✓ Communication

Les possibilités de formations après le BTS MCO :

- Poursuite d'études en :

Licence
Certificats de spécialisation

- Insertion professionnelle :

En sortie de formation

Conseiller de ventes/services
Vendeur/conseil
Vendeur/ conseiller e-commerce
Chargé de clientèle
Merchandiseur

Avec expérience

Chef de vente
Chef de rayon
Responsable e-commerce
Manager adjoint de rayon

Quelques conseils pour trouver une entreprise :

- Délimitez un plan de recherche géographique basé sur vos moyens de locomotions.
- Entraînez-vous avec des proches à la présentation et au premier contact en entreprise.
- Demandez à parler à la bonne personne (chef d'entreprise).

Référent apprentissage : Contacter Denis PETAY au 06 75 75 68 69
ou par mail denis.petay@mfr.asso.fr

- *Modalités et tarifs sur notre site Internet (onglet : Espace Familles)*

Nous contacter :

171 chemin de la Vernée - 01960 Péronnas
Email : mfr.peronnas@mfr.asso.fr - Tél 04 74 21 55 14
www.mfr-peronnas.fr
Siret 779 337 377 00021 - APE 8532Z