

BTS MCO

Management Commercial Opérationnel

Découvrez l'esprit MFR



Devenir Manager dans les métiers du
Commerce avec l'aide des nouvelles
technologies

Les + de la MFR :

- internat
- suivi spécialisé
- travaux pratiques sur le site
- pédagogie par projet
- formation accessible aux personnes
en situation de handicap



Cursus de formation

Une offre de parcours en 2 ans (1365 h au CFA) sous statut apprentissage.

La formation débouche sur un diplôme : le BTS MCO validé en épreuves terminales en fin de deuxième année.

Démarrage de formation en septembre. Possibilité d'intégration de la formation en cours d'année selon positionnement préalable.

Conditions d'accès à la formation :

Peuvent être admis en 1^{ère} année les élèves :

- titulaire d'un baccalauréat
- avec obtention d'un contrat d'apprentissage
- admission sur dossier et entretien avec le responsable de formation

Peuvent être admis en classe de deuxième année les élèves :

- d'une première année de BTS MCO
- avec obtention d'un contrat d'apprentissage

Admission sur dossier et entretien avec le responsable de formation

Nous consulter pour toute demande de dérogation particulière

Objectifs de la formation sur le cycle BTS:

- 1^{ère} année
 - Intégration en milieu professionnel, découverte des activités de management et de gestion opérationnelle : 28 semaines en entreprise et 19 semaines à la MFR.
 - Acquisition des capacités professionnelles relatives aux métiers de la vente, de la gestion et du management.
 - Etudes concrètes sur le terrain (enquêtes, études de marché,...) selon les demandes de nos partenaires.
- Module d'entrepreneuriat.

- 2^{ème} année
 - Approfondissement des activités de management, de gestion opérationnelle : environ 27 semaines en entreprise et 20 semaines à la MFR.
 - Développement des compétences : Animer l'offre commerciale, relationnel client à l'aide des Technologies de l'Information et de la Communication.
 - Module d'entreprenariat.
 - Préparation aux épreuves terminales.

Les enseignements du cycle BTS :

Domaines généraux	Domaines techniques
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Culture générale et expression ✓ Anglais ✓ Culture économique juridique et managériale 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Développement de la relation client et vente conseil ✓ Animation et dynamisation de l'offre commerciale ✓ Gestion opérationnelle ✓ Management de l'équipe commerciale

Compétences, capacités professionnelles attendues :

- ✓ Relation client et vente conseil
- ✓ Animer et dynamiser l'offre
- ✓ Gestion opérationnelle
- ✓ Management de l'équipe
- ✓ Communication

Les possibilités de formations après le BTS MCO :

- Poursuite d'études en :
 - Licence
 - Certificats de spécialisation
- Insertion professionnelle :
 - **En sortie de formation**
 - Conseiller de ventes/services
 - Vendeur/conseil
 - Vendeur/ conseiller e-commerce
 - Chargé de clientèle
 - Merchandiseur
 - **Avec expérience**
 - Chef de vente
 - Chef de rayon
 - Responsable e-commerce
 - Manager adjoint de rayon

FRAIS DE SCOLARITE :

Statut apprenti : gratuité

FRAIS D'HEBERGEMENT ET RESTAURATION :

Semaine internat : 103,50 €

Semaine demi-pension : 56,50 €

Nous contacter :

171 chemin de la Vernée - 01960 Péronnas
Email : mfr.peronnas@mfr.asso.fr - Tél 04 74 21 55 14
www.mfr-peronnas.fr
Siret 779 337 377 00021 - APE 8532Z